



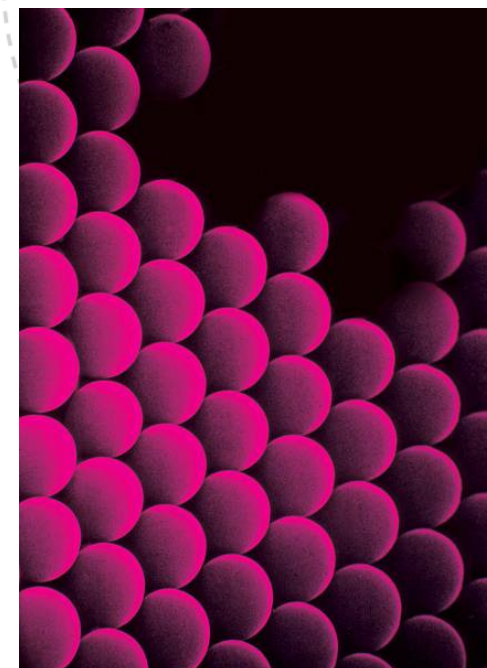
Leverandørsamling 16.februar 2010

Olav Holden,
Prosjektleder LØF 2010

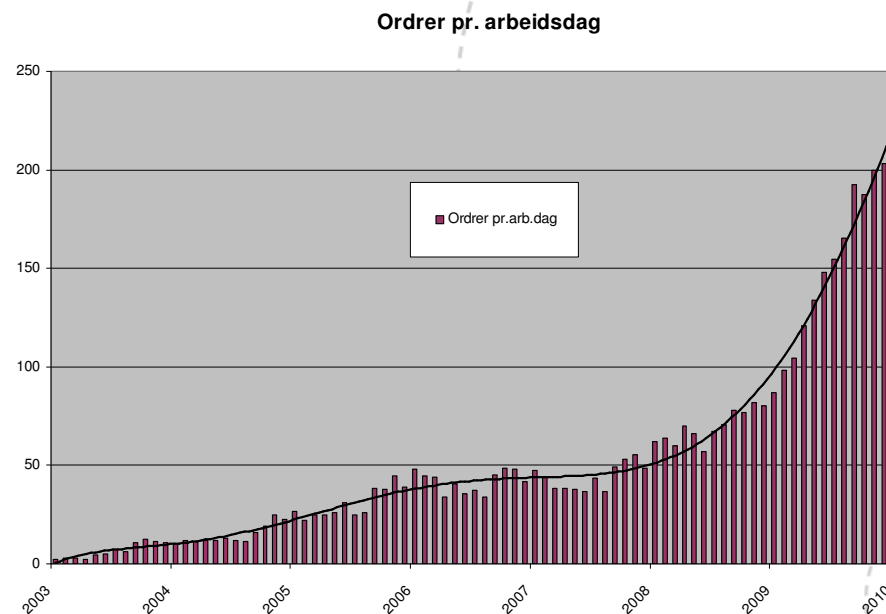
NTNU i tall

- **53** institutter fordelt på **7** fakulteter
- **20 000** registrerte studenter
- **4500** årsverk totalt
- Driftsinntekter på **4,4 milliarder kroner**
- **Anskaffelser 1.500 mill / 130.000 faktura**
- Ca. 8000 leverandører
- 100 største leverandører utgjør 70% av kjøpsvolumet

IKT	200 mill
Teknisk/vitenskapelig utstyr	400 mill
Drift / vedlikehold	600 mill
<u>Administrative anskaffelser</u>	<u>300 mill</u>
SUM	1.500 mill



Ehandel ved NTNU



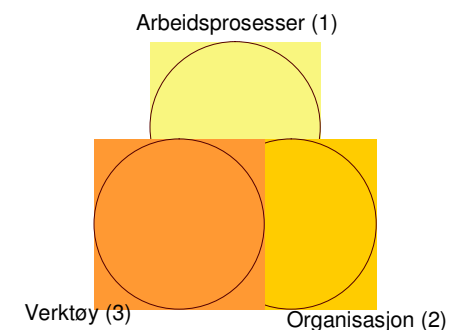
Pilotperiode
Utrulling Fase 1
Utrulling Fase 2
LØF 2010 / 3tB-prosess

IBX bestillingssystem
Basware fakturasystem
Basware bestillingssystem
Basware CM



Fakturamatch

Prosjekt LØF 2010



- Hovedgrep BtB:
 - **Alle** bestillinger (100%) registreres i bestillingssystemet
 - Innføring av sertifiserte "Bestillere"
 - "Bestillerne" har totalansvar for hele BtB-prosessen
- Hvorfor?
 - Skaffe "kontroll" med anskaffelsene
 - Frigi økonomiske midler for primærvirksomheten
 - Frigi tid for vitenskapelige ansatte
 - Bli mer profesjonelle på anskaffelser

Økonomiprosesser

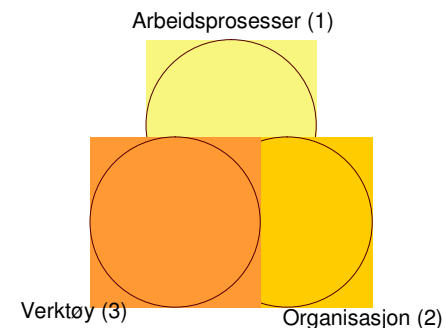


BtB – status

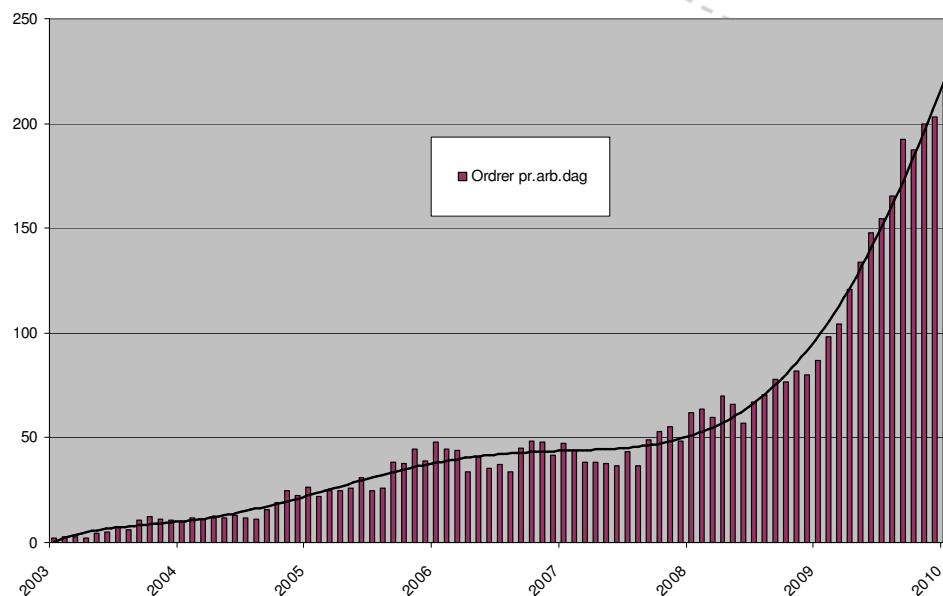
- Ca. 140 godkjente (sertifiserte) bestillere
- Andel faktura med referanse til bestilling – ca. 70%
- Fakturamatch – ca. 50 %
- Efaktura – ca. 20%
- Katalogleverandører / RoundTrip – ca. 25
- Fritekstleverandører – ca. 2000 stk

Ehandel i 2009:

- ca. 650 mill
- 35.000 bestillinger



Ordre pr. arbeidsdag

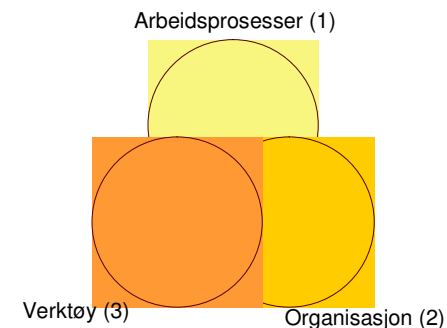


NTNU

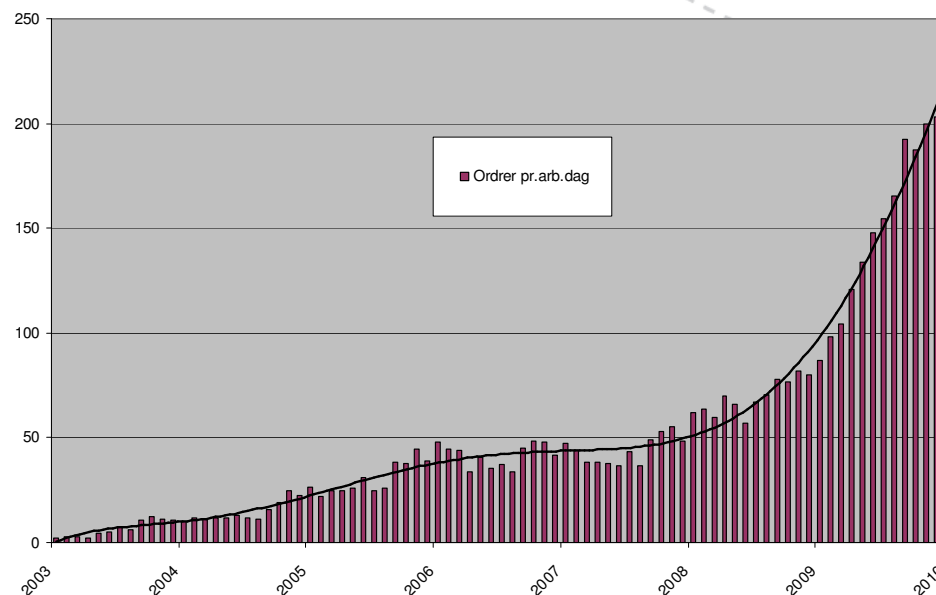
Det skapende universitet

BtB ↔ leverandørene

- Rammeavtaler – krav om ehandel
- Åpen for kataloger innen andre områder
- RoundTrip i begrenset omfang
- Bestillingsreferanse på faktura
- Efaktura - kun gjennom meldingsformidler



Ordre pr. arbeidsdag



Status - oppsummert

- Forankring
 - BtB som økonomiprosess
 - BtB som totalprosess
- Resultater
 1. Kontroll og oversikt
 2. Frigitte midler / frigitt tid
- Kulturendring
 - Krevende
- Oppfølging
 - indikatorer
 - rapportering



Statistikk - BtB for november og desember 2009

SUM November + Desember 2009

Enhet	Antall bestillingslinjer	Antall fakturalinjer	Bestillingsandel
Sentraladm	2 069	3 967	52 %
Eiendom	1 172	1 881	62 %
VM	653	700	93 %
BIBSYS	89	141	63 %
AB	394	806	49 %
HF	740	1 512	49 %
IME	1 248	1 983	63 %
IVT	2 670	3 395	79 %
DMF	2 862	3 585	80 %
NT	3 002	3 991	75 %
SVT	1 244	1 923	65 %
SUM:	16 143	23 889	68 %

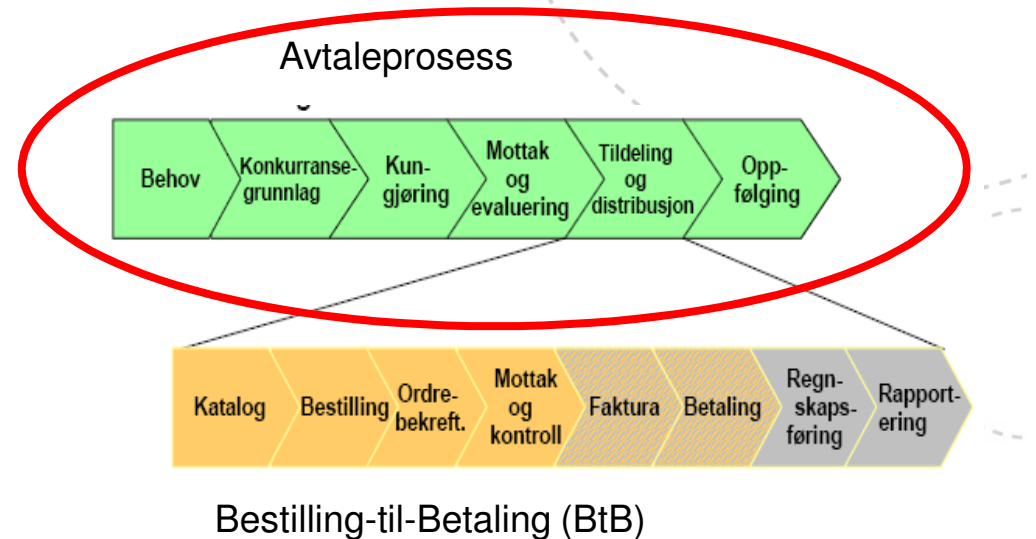


NTNU

Det skapende universitet

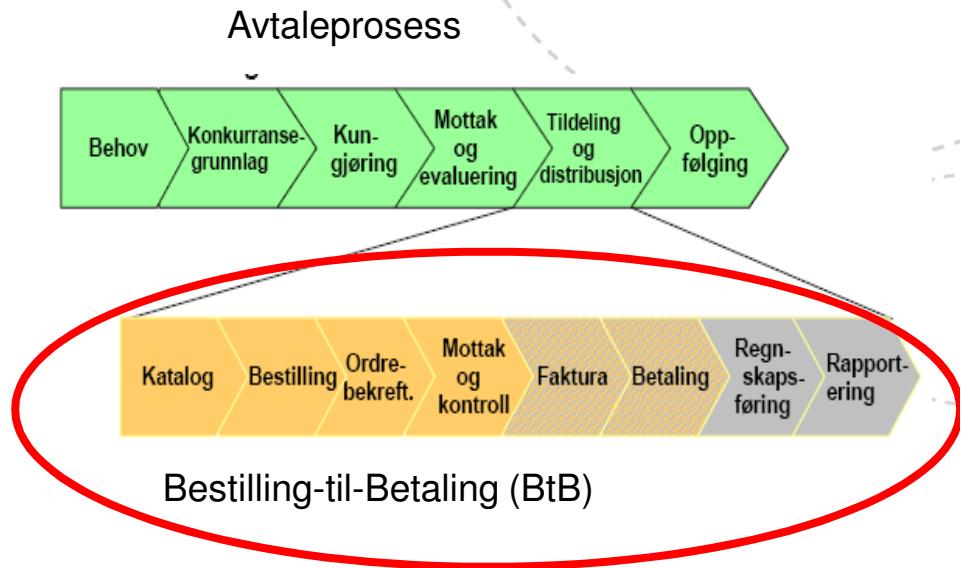
Avtaleprosess

- I dag:
 - Anbud: Manuelt / KGV
 - Forenklet anbud: Manuelt/e-post
 - "Mindre" kjøp: E-post
- Fremover:
 - Anbud: KGV
 - Forenklet anbud: KGV / elektronisk
 - "Mindre" kjøp: EHPII / RFx



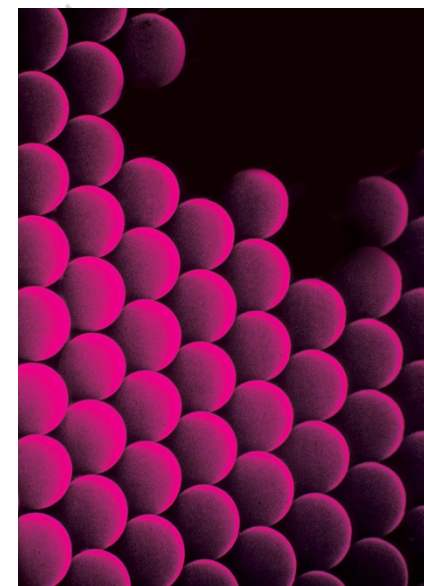
BtB-prosess

- I dag:
 - Fritekst
 - Katalog
 - Roundtrip
 - Scanning / efaktura – krav om bestillingsreferanse
- Fremover:
 - Fortsatt bruk av Markedsplassen
 - Fokus på kataloger
 - Fritekst /elektronisk RFX
 - Åpent søk
 - Ordresvar
 - Efaktura



Betydning for leverandørene ?

- Økt lojalitet til rammeavtalene
 - Større og mer forutsigbart volum
 - Rask implementering av avtaler
- Raskere betaling
 - Færre purringer
- Færre "misforståelser"
 - Redusert antall returer/kreditnota etc
- Reduserte kostnader
 - Efaktura
 - Kataloger
- Forenklede anbudsprosedyrer
 - Elektronisk innlevering



Konklusjon



- Dette er ”vinn-vinn”
- Økt volum er viktig for å få full effekt – for både kjøper og leverandør